



BME-Region Ulm-Alb

Alfred-Mendler-Weg 48
89075 Ulm
<http://ulm.bme.de>

Ulm, 28.10.2016

„Sales meets Procurement“ mit Besichtigung der Firma Robatherm GmbH + Co. KG, Jettingen“

Sehr geehrte Mitglieder und Interessenten der BME-Region Ulm-Alb,

ganz herzlich möchten wir Sie hiermit zu unserer nächsten Veranstaltung

**am Mittwoch, 16. November 2016 um 16:00 Uhr bei Robatherm,
John-F.-Kennedy-Straße 1, 89343 Jettingen-Scheppach**

einladen.

(Parkplatz: Von der AB kommend fahren Sie um das Firmengelände herum in Richtung Westen und weiter die J.-F.-Kennedy-Straße bis zum Mitarbeiterparkplatz an der nordwestlichen Ecke der Fabrikhallen)

Zu Beginn erleben Sie die Produktion in diesen modernen Hallen. Robatherm ist ein namhafter Hersteller von Lüftungsanlagen einschließlich Wärme- und Kälteerzeugung und zeichnet sich aus durch Multifunktionsanlagen, die anschlussfertig zur Baustelle geliefert werden.

Anschließend hören wir den Vortrag **„Sales meets Procurement“**. Das Wissen darüber, was die andere Seite bewegt, kann ein Schlüssel zum Verhandlungserfolg für Einkäufer und Verkäufer sein. Um die Wirkung eines Vorgehens am Verhandlungstisch abschätzen zu können, ist es notwendig, sich in die Lage des anderen zu versetzen. Vom eigenen Auftreten und Verhalten hängt es ab, wie gut man zueinander findet. Schließlich muss eine vielschichtige Kommunikationssituation gemeistert werden.

Die Trainings von Verkäufern stellen die Umsatzorientierung in den Mittelpunkt und sind stark auf Abschlussgespräche ausgerichtet. In der heutigen Wettbewerbssituation muss der Fokus des Verkaufsgesprächs auf dem Abschluss liegen, denn nur so können die Ergebnisse verbessert und das Wachstum gesichert werden.

Erleben Sie in dem Vortrag **„Sales meets Procurement“** die Strategien des Verkäufers und gewinnen Sie so Schutz vor Tricks und Bluffs aus dem Vertrieb, sowie vor unnötigen Kompromissen und Einsparverlusten. Seien Sie dabei und erfahren Sie mehr über Methoden der Verkäufer.

Als ein gefragter Verhandlungstrainer, Verhandlungsführer und Verhandlungsexperte in wirtschaftlichen und politischen Verhandlungsprozessen auf Top-Entscheider-Ebene sowie Autor von Büchern und Fachzeitschriften konnten wir zu diesem spannenden Thema Herrn **Peter Troczynski** als Referent gewinnen.

Zeitlicher Ablauf:

- 16:00 Uhr Begrüßung + Werksbesichtigung Fa. Robatherm
17:00 – 17:15 Uhr Fahrt zur Fa. Robatherm in Burgau, Industriestraße 26, 89331
Burgau -> **Gerne können Sie hier nochmals zur Veranstaltung hinzustoßen**
17:15 – 17:30 Uhr Vorstellung Fa. Robatherm GmbH + CO. KG
17:30 – 19:00 Uhr Vortrag „Sales meets Procurment“
19:00 – 20:00 Uhr gemeinsames Get together

Wie immer freuen wir uns auf Sie und Ihre Gäste und verbleiben

mit freundlichen Grüßen

Michael Boncol

Vorstandsmitglied der BME-Region Ulm-Alb

Anmeldung bitte über unsere Homepage <http://ulm.bme.de>, wo Sie unter dieser Veranstaltung den Anmeldebutton finden.

Nächste Veranstaltung:

18.01.2017, 18 Uhr: Mitgliederversammlung im Hotel Feyrer, Senden